

DESDE AYER

# TAMAMES, BARDEM Y TRIANA, EN LIBERTAD

## TAMAMES: "ESPERO QUE PRONTO SALGAN LOS DEMAS"

MADRID, 8.--"A las cuatro menos cuarto de la tarde salimos de la cárcel de Carabanchel Bardem, Triana y yo, mientras esperamos que los otros también saldrán inmediatamente", ha declarado a un redactor de Europa Press don Ramón Tamames.

En su conversación, el catedrático de Economía se refirió a las esperanzas de que Marcelino Camacho, García Trevijano, Dorronsoro y Aguado sean puestos en libertad próximamente. Agregó también que su opinión es que Simón Sánchez Montero podría abandonar la cárcel en breve.

En relación con su estancia en la prisión de Carabanchel, el señor Tamames dijo que en todo momento el trato que habían tenido con ellos había sido correcto, pero añadió que lo triste es que haya tanta juventud allí.

Finalmente señaló que el lunes dará comienzo una Semana Cul-

tural en la Universidad Autónoma, en la que procurrará estar presente, con el fin de reintegrarse a las tareas universitarias.

Como se recordará, don Ramón Tamames, don Juan Antonio Bardem y don Eugenio Triana, fueron detenidos el pasado día 3 de abril, tras una pretendida manifestación proamnistía. El ministro de la Gobernación les impuso multas de un millón de pesetas para los señores Triana y Tamames, y de medio millón para el señor Bardem.

Asimismo fueron detenidos, y permanecen en la cárcel, don Luis Alzola, don Juan Antonio Alonso Rodríguez, don Héctor Maravall, doña Francisca Sauquillo y doña Elena Pérez Yagüez. -- EUROPA PRESS.

# ¿PUEDEN LOS DENOMINADOS «PUNTOS DE VENTA», EVITAR ESTE AUMENTO EXCESIVO DE PRECIOS QUE PADECEMOS?

Uno de los problemas más acuciantes, de entre todos los que en la actualidad estamos inmersos, es sin duda alguna el de los PRECIOS, ¿porqué son tan elevados?

--Tradicionalmente, los economistas, explican que en la formación de los precios intervienen fundamentalmente: costos y demanda, pero se ha de tener también en cuenta que en la formación del precio, intervienen otros factores como son, el sistema de producción o fabricación, y el sistema de distribución o venta.

Durante estos últimos años hemos asistido en nuestro país a un proceso de manifestación en la producción industrial, al mismo tiempo se han producido notables modificaciones en el consumo tanto en su aspecto cualitativo, como cuantitativo, así como en los gustos y preferencia de los consumidores, todo ello a mi entender si no va acompañado de una renovación de los canales de distribución ha de causar efectos totalmente negativos.

En mi opinión nos dice el director gerente de EUROMARKET, no puede ocultarse que los innegables defectos estructurales de la producción agraria e industrial, provocan elevaciones de precios, mermas en la calidad, etc., etc., insuficiencias por otra parte ampliadas en gran manera por el comercio, personalmente considero que una de las reformas más inaplazables de nuestra realidad económica, es la del comercio interior, cuya situación deja mucho que desear en orden a cumplir las funciones que él mismo tiene asignadas.

La producción masiva de bienes, por otra parte, reclama del sistema distributivo, no sólo el cumplimiento de su tradicional función, de acercar los productos al consumidor, sino donde potencialmente existe, de esta forma los beneficios de la producción en gran escala podrá efectivamente alcanzar a sus destinatarios.

El comercio de esta forma se convierte en eslabón inseparable del proceso productivo, hasta el

punto de gozar de general aceptación, la afirmación de que forma parte del mismo.

Todo ello considero ha de incidir beneficiosamente en el consumidor, al hacerlo participar de los beneficios de una moderna distribución de una manera directa y tangible, en la medida de que a través de una organización de la distribución más concurrencial y eficiente se realizan materializándose, unas más amplias posibilidades de elección, a la vez que una marcha mucho menos ascendente de los precios, y medio idóneo para atender a las verdaderas necesidades del consumidor.

--Tenemos noticias, de que en EUROMARKET, hay una notable diferencia de precios en cuanto al precio de los artículos, ¿qué me puede decir al respecto?

--Sí, existe una diferencia de precios en muchos artículos, y no precisamente por estar inmersos en lo que en el argot comercial denominamos "guerra de precios", sino simplemente por aplicar técnicas actuales de gestión, como Vd., puede observar, el establecimiento rehuye el gigantismo, sólo tiene docientos cincuenta metros, pero se estudian al máximo los artículos que realmente se venden, prescindiendo de referencias que no mantienen un elevado índice de rotación, la alimentación ocupa un 80% de la superficie total el resto se lo reparten pequeñas secciones de perfumería, librería y artículos para el hogar. Tenemos en cuanto al número de artículos dos mil ciento tres referencias, y salvo charcutería, carnes y frutas y verduras que se utiliza el sistema de venta tradicional, en las demás secciones se emplea el sistema de autoservicio.

--¿Podrán los denominados modernos sistemas comerciales, evitar este aumento de precios a todas luces excesivo que padecemos?

--Como uno es curioso por naturaleza a pesar de lo visto quisimos comprobar personalmente los precios de algunos artículos de EUROMARKET, con los de otros establecimientos ustedes juzguen:

Cordero lechal kgr. . . . .	179'--	Queso barra 100 grs. . . . .	22'--	Tomate, bote kg. . . . .	18'--
Chuleta cerdo kgr. . . . .	159'--	Ensaladilla, paq. 400 grs. . . . .	30'--	Choc. Campana - Elgorr. . . . .	20'--
Lomo adobado kgr. . . . .	289'--	Filete Merluza, p. 400 g. . . . .	43'--	Galantina huevo 100 gr. . . . .	18'--
Tulipán tarrina 400 grs. . . . .	33'--	Nesquik, 400 grs. . . . .	41'--	Fiambre Jamón 100 gr. . . . .	12'--

si la realidad se juzgara por la experiencia hasta la fecha, es indudable, de que los modernos sistemas de comercialización han de ser una solución.

**Casa Trilla**  
LISTAS DE BODA LAMPARAS  
VAJILLAS CRISTALERIAS  
OBJETOS REGALO



san antonio, 20 tel 225229  
LERIDA

**EN SALOU**

En Edificio MALTA, (Paseo Jaime I), primera línea de playa VENDO APARTAMENTO completamente amueblado, con 3 dormitorios, 2 baños, cocina, comedor, dos terrazas, grandes jardines, y parking particular. Razón: Teléfono 42 82 74 de BINEFAR (Huesca).

**DELEGADOS**

En Balaguer, Cervera, Mollerusa, Borjas Blancas, Seo de Urgel, Tremp, Pobla de Segur, Artesa de Segre, necesita importante empresa vinculada a los grupos financieros más dinámicos.

Los aspirantes deberán ser mayores de 25 años, ambiciosos, luchadores, optimistas y a ser posible con relaciones sociales en la zona. Los seleccionados realizarán un cursillo de capacitación.

Con su esfuerzo superará las  
50.000 PESETAS MENSUALES

ya que si no las alcanza no nos interesa.

Función específica: Promover valores de todo tipo y organizar una red comercial en su zona.

Interesados presentarse el martes, día 11, de 10 a 1 y de 4 a 7 en Avda. J. Antonio, 27, LERIDA, o bien llamar al 24 32 42.



P. R.

**JORNADAS PIRENAICAS sobre GANADO LANAR**



Organizadas por:  
**LANAR OSOA**  
asociación provincial de productores de ganado lanar de la unión de empresarios agrarios  
GENERAL FRANCO, 9 TELF. 222900

Patrocinadas por:  
Excmo. Diputación Provincial, Cámara Oficial Sindical Agraria, Delegación Provincial de Agricultura, Sindicato de Ganadería.

**12, 13 y 14 de Mayo**

**HUESCA 1976**

**A.T.C.A.R. - R.E.N.F.E.**  
**AUTO TRANSPORTE PARELLADA, S. A.**

Servicio regular de transporte de viajeros por carretera de

**LERIDA a TARRAGONA y VICEVERSA**

**AVISO**

A partir del día 17 del actual mes de mayo, los servicios y horarios que se efectuarán en esta línea los días laborables, serán los siguientes:

Salidas de Lérida	Llegadas a Tarragona	Salidas de Tarragona	Llegadas a Lérida
7'30	10'00	12'00	14'30 *
9'30 *	12'00	15'30	18'00 *
16'00 *	18'30	19'00	21'30

Los servicios señalados con \* enlazan con los de Zaragoza y de Huesca.

El servicio que tiene la salida de Lérida a las 7'30 y de Tarragona a las 19'00 se efectuará todos los días, incluso festivos, desde el día 15 de junio al día 15 de septiembre.